

证券代码：300012

证券简称：华测检测

华测检测认证集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2018-008

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	中信证券 李 辰 长城证券 张如许、刘浩然 太平洋证券 刘 瑜 东兴证券 樊艳阳 中泰证券 许忠海、曾 明 前海联合基金 黄 波 财通基金 孟 强 大成基金 王晶晶 平安大华基金 许炯东、史献涛、张泽京 国海证券 谭 倩、赵 越 广丰集团 王东哲 深圳盈泰投资 王庆庆、马健南 鲍尔太平 张子钊 方正证券 张小郭 华商未来基金 甘和平 中诚信托 袁 野 汐泰投资 钟 成 上海相生资产 张 涛
时间	2018 年 7 月 3 日 10:00-12:00，14:00-15:30

地点	公司总部大楼一楼会议室
上市公司接待人员 姓名	董事会秘书陈砚先生 董事会办公室主任陈芳女士 证券事务代表欧瑾女士
投资者关系活动主要内容介绍	公司董事会秘书就投资者主要问题进行解答。以下为互动内容： 1、公司管理层的理念是什么，什么契机下引入新总裁？ 答：公司从上市之初一直坚持走职业经理人的道路，公司一直在寻求合适的人选，公司的新任总裁申屠先生曾是 SGS 的中国区总裁、SGS 全球执行副总裁，具有全球化检测企业最前沿的管理经验，能够为公司带来国际先进的管理理念。基于公司战略发展需要，董事长将工作重心专注于公司治理、并购和发展战略，总裁申屠先生将全面负责公司经营管理。 2、公司未来几年的发展规划？ 答：公司前期主要目标是扩大规模，打造国内第一大品牌。检测行业具有先发优势，前期公司运用自有资金和再融资的资金进行大规模建设，铺设实验室、投入技术；同时也并购一些新业务、新技术的公司；发展至今部分业务已初见规模进入第一梯队，对行业拥有一定的影响力。华测希望通过精细化管理提高效率，充分发挥已经布局的实验室优势。申屠总拥有成熟的管理经理和多年的积累，希望能带领公司“做大做强”。 3、收入方式确认调整的进展？ 答：公司前期企业订单较多，收入确认和开票时间基本不会存在时间差，以开票确认收入。随着政府订单占比逐步增加，开票流程较长，导致收入波动偏大。公司的业务种类和单量繁多，需要通过实验室管理系统支持，针对不同产品线进行系统功能开发，上线后可按照完工进行确认收入。

	4、公司如何应对行业下滑的风险，中美贸易战对公司影响如何？ 答：检测业务基于社会对 QHSE（质量、健康、安全、环境）等的相关需求与规定而产生，消费者对产品的品质保证需求及环保需求已成趋势。随着社会分工细化，整体行业下滑的可能性较小。同时，华测是国内体量最大、布局最全的企业，拥有较强的技术能力，能够快速协调更好地应对行业风险。 公司目前的贸易保障业务主要基于欧盟法规的管控体系，客户也大多数是出口欧盟的企业，美国占比较小，对公司影响不大。 5、公司收购的思路是什么？ 答：公司以后的并购会更加慎重，并购前进行充分的尽职调查，并在并购伊始就开展融合计划，从法人治理、财务管理、风控管理、业务整合等多角度采取一系列并购整合措施。国内会考虑优良资质的国资背景改制企业，公司最近收购的方圆电气使公司进入电器低压/中高压检测领域，有利于完善公司的战略布局。其次关注的是海外消费品检测领域的实验室，通过并购海外实验室，在当地建立自己的品牌和信任度，帮助公司获得国外知名品牌客户的认可、拓展国内供应链厂商的业务发展，增强公司的协同效应。 6、与外资机构相比公司的优劣势？ 答：外资机构在品牌和全局布局具有明显的优势。外资机构具有百年历史，在国际市场上拥有较强的品牌效应，大客户认可度高。其次外资机构在全球的布局也有优势。 华测是国内体量最大、布局最全的企业，技术能力较强，覆盖面广泛，在国内布局、服务及对当地法规理解方面具有明显的竞争优势。 7、公司实验室是租赁还是自建的？ 答：公司的实验室既有租赁也有自建的，目前公司自建的基地包括深圳、北京、苏州、哈尔滨、上海、重庆，天津、武汉、广州、青岛等。
--	---

	8、公司未来几年的利润增长点？ 答：由于政策的影响，未来食品和环境的市场需求还将持续扩大，食品和环境依旧是公司重点发展的领域。公司的汽车检测业务主要是研发阶段的检测，现阶段汽车厂商竞争加剧，新车型新研发增多将带动公司的汽车检测业务需求。贸易保障和计量校准是公司稳定的利润来源。同时关注新兴领域，如有市场机会，无论是通过内生增长还是并购，公司都会大力扶植。
附件清单（如有）	无
日期	2018-7-3