

证券代码：300012

证券简称：华测检测

华测检测认证集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2018-005

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	东北证券：张检检
时间	2018年5月3日 14:30
地点	公司总部大楼四楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事会办公室主任陈芳女士； 证券事务代表欧瑾女士。
投资者关系活动主要内容介绍	公司董事会办公室主任陈芳女士对公司的基本情况进行了介绍。以下为互动内容： 1、公司一季度业绩下滑的原因？ 答：一季度亏损的主要原因是由于前期实验室扩建、固定资产的购建、人工成本等固定成本的刚性支出较上年同期增长较快；新建产品线尚未产生效益等因素致公司净利润同比下降。 2、公司如何保持市场竞争优势？ 答：首先是拥有品牌和公信力优势；其次是检测能力全面、国内网点布局完整。华测目前是国内体量最大、网络布局最广的民营检测机构，在建立实验室、开展业务网点方面已经实现模式化，技术能力较强，覆盖面广泛、在中国大陆的网络布局完整。如环境检测目前已有 30 多个实验室，基本覆盖了所有省级行政单位城市；食品实验室数量也迅

	速增加，但辐射半径比环境实验室大，容易实现规模效应，所以利润率比环境检测利润率高。 3、公司环境检测业务范围是什么，利润率不高的原因？ 答：公司为客户提供涉及地表水、地下水、污水、饮用水、降水、废气、环境空气、土壤、底泥、危险废弃物、噪声、振动、辐射、照度、高低温等各项环境监测技术服务。利润率不高的原因是业务模式不同，普通的检测是来样检测，环境由于技术要求需要当地采样，人力成本、运输成本较高。 4、食品检测利润率下滑的原因？如何跟国际企业进行竞争？ 答：食品检测利润率有所下降，2017 年新增 10 个实验室，大多数在装修、招聘、评审阶段没有产能，拉低食品产品线的利润率，期待未来两年能回归正常的利润率。 食品检测目前有 20 个实验室，是中国境内布点最多、认可项目最全的民营食品检测机构，能够为大客户提供更加优质的服务。 5、推动汽车检测快速增长的原因？ 答：近几年汽车制造业蓬勃发展，同时也拉动检测需求。公司积极拓展汽车检测业务，从产品的研发、生产、装运到售后服务，为汽车产业链的各个环节提供质量监控，同时针对各种已知和潜藏的问题为各大汽车厂商提供解决方案。目前已取得中国大陆几乎所有汽车大厂商的认可和合作，如 2017 年 11 月，成为北汽新能源指定的第三方实验室，是北汽新能源认可项目最全的检测机构。2018 年将加大对汽车实验室的投入，进一步提升产能。 6、工业品检测板块发展如何？ 答：工业品板块包含计量校准、无损检测、数字认证、工程建材等。计量校准业务是利润率较稳定的产品；无损检测跟石油石化行业发展
--	---

	密切相关，华安检测目前处于亏损状态，期望 2018 年能实现盈亏平衡或扭亏为盈；华测电子认证数字证书业务在报告期内业绩表现优秀，营业收入和净利润均有大幅增长；工程检测中增长较好的是地产商质量管理，属于轻资产模式，主要跟大型房地产企业合作，未来会开发更多的地产商项目。 7、医学领域的情况发展如何？ 答：医学检测领域是公司的战略板块，重点在 CRO 项目、临床医学检验和职业病体检领域。临床医学检测主要是上海艾普公司，通过合作建立技术上的优势并得到了一些支持，但目前开展的不太理想。CRO 项目是比较有信心的领域，前期投资周期较长，2016 年取得正式经营资质，2017 年又取得了美国 FDA 的相关资质，预计 2018 年会盈利。职业病体检业务，目前已经有两个营业网点，一个是自行设立的，一个是并购的公司，2017 年经营稳定，都是有盈利的。 8、提升公司整体利润水平的措施？ 答：一方面：2017 年以前是按照营业收入增长率和预算达成率来考核每个事业部的负责人，2018 年重新制定战略规划，对各事业部考核指标设置为以利润导向，提升创造利润的空间；另一方面，开始引入阿米巴经营管理模式，通过精细化管理提升公司整体的利润率。
附件清单（如有）	无
日期	2018-05-03