

机构投资者调研会议记录

时间：2014 年 2 月 25 日，10:00——12:00

地点：华测鸿威会议室

沟通方式：现场会议

调研机构和人员：广发基金管理有限公司 吴兴武、钟成

接待人：陈砚、曾静、温雅萍

记录人：曾静

会议记录：

一、机构提问

1、如果强检市场放开，对公司盈利有多大的影响？

答：我们欢迎市场放开，但开放后对公司的影响难说。我们会积极争取强检资质，如果政府只开放一部分市场，对我们影响不会很大。

2、华测有哪些核心检测技术？

答：检测没有所谓的核心技术，这个行业的特点是按照国家或者相关部门的标准做测试。即使你有核心技术，只有当这个技术变成国家的标准，你出具的报告才能得到认可。比如检测三聚氰胺，就要按照国家出台的方法和要求来做，你才能拿到 CNAS 的认可。

3、华测现在可以做多少个检测项目？

答：很多，同类实验室可能检测的项目会不同，具体要看实验室取得的资质。

4、现在的并购环境是怎样的？

答：并购是检测行业快速进入新领域的一种方法，华测一直都在关注这块，但以往的效果不太好。我们谈了很多项目，成功率不高，这与国内市场的成熟度相关。民营企业的规范性不强，国有企业难以进入。未来三年公司将并购作为重点工作，希望未来三年并购的成效比以前好。

5、什么是限制检测行业发展的因素？

答：检测行业的缺点是这是个碎片市场，大部分领域的天花板都不高。比如说中国的纺织品占全球的比重已经很高，但是国内纺织品检测就只有二三十亿的市场，即使全做了也就只有这么多。所以只有横向发展，尝试不同的领域，才能扩大市场。

6、2014 年华测的业绩预计增速是多少？

答：今年是成本支出年，收益增速在财务上不会很明显。我们在医疗和并购方面都有投入，预计今年会平稳增长。

7、华测的报表显示，有些检测领域的毛利率下降，这是什么原因造成的？

答：主要有两个原因：1、实验室扩建，投入大。 2、行业价格的竞争，有些新出的检测价格较高，市场沉淀后，价格会逐渐趋向平均值。

8、公司的实验室有没有服务半径？

答：不同的检测项目不一样，比如有毒有害实验室，全国只要建 2-3 个基地，就可以满足全国的检测，样品可以快递过来检测，只是检测时间会长一点。但是像环境实验室，就必须在当地建实验室，有些对空气、水的采样，不可能从深圳拉着设备到北京，这个也不现实。

9、能简单讲讲公司中心实验室改革情况吗？

答：今年初中心实验室试运行，因为是第一次做这样的尝试，我们也是慢慢摸索，先在几个事业部中改革。SGS 是大化学实验室，ITS 是各个事业部有自己的实验室，各有利弊。改革的好处在于，可以降低成本，更加注重实验室的效率。